

上海建桥学院课程教学进度计划表

一、基本信息

课程代码	2020282	课程名称	国际商务谈判
课程学分	2	总学时	32
授课教师	王青海	教师邮箱	09011@gench.edu.cn
上课班级	商务 B20- 4, 7, 10, 11, 12, 13, 14	上课教室	三教 110
答疑时间	时间：周四晚 4: 30-6: 30 地点： 9217 电话： 13601711839		
主要教材	《国际商务谈判》，罗伊·J·列维奇等，中国人民大学出版社，2008		
参考资料	《国际商务谈判：理论案例与实践》，白远，中国人民大学出版社，2002		

二、课程教学进度

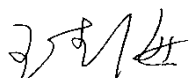
周次	教学内容	教学方式	作业
1	Chapter 1 General Introduction	讲课	课外
2	Chapter 2 The Nature of Business Negotiations	讲课	课外
3	Chapter 2 The Nature of Business Negotiations	讲课	课外
4	Chapter 3 Strategies and Tactics of Distributive Bargaining	讲课	课外
5	Chapter 3 Strategies and Tactics of Distributive Bargaining	讲课	课外
6	Chapter 4 Strategies and Tactics of Integrative Negotiations	讲课	课外
7	Chapter 4 Strategies and Tactics of Integrative Negotiations	讲课	课外
8	Chapter 5 Negotiation Preparation and Process	讲课	课外
9	Chapter 6 Communications in Business Negotiations	讲课	课外
10	Chapter 7 Finding and Using Negotiation Power	讲课	课外


注：课程教学进度计划表电子版公布在本学院课程网站上，并发送到教务处存档。

11	Chapter 8 Trust and Profit Distributions	讲课	课外
12	Chapter 9 Cross-cultural Business Negotiations	讲课	课外
13	Chapter 10 Ethics in Business Negotiations	讲课	课外
14	Chapter 11 Managing Negotiation Impasses	讲课	课外
15	Chapter 12 Purchasing Negotiations	讲课	课外
16	考试周	期末测试	

三、评价方式以及在总评成绩中的比例

项目	期末考试 (1)	过程考核 1 (X1)	过程考核 2 (X2)	过程考核 3 (X3)	
考核形式	考查 (期终开卷考)	阶段论文 1	阶段论文 2	阶段论文 3		
占总评成绩的比例	55%	15%	15%	15%		

任课教师: 

系主任审核: 

日期:

2022. 9. 16